

# Alternance - Chargé de prospection territoriale éolien et photovoltaïques

**12 mois**

## Présentation de l'entreprise

ENERGITER (anciennement Eurocape New Energy) est une société spécialisée dans le développement de parcs éoliens terrestres et de centrales photovoltaïques. Forte d'une expérience de dix ans dans la conception et la construction de projets éoliens.

Nous disposons aujourd'hui de l'ensemble des compétences techniques et moyens humains nécessaires à la réalisation de telles installations : développement et conception, financement, construction et exploitation. Notre entreprise repose sur ces 5 valeurs : L'engagement contre le réchauffement climatique, la cohésion d'équipe, l'audace, la qualité et l'innovation.

## Description du poste

ENERGITER recherche un alternant pour une durée de 12 mois, rattaché(e) au Responsable prospection éolien et photovoltaïque, vous intervenez sur les missions suivantes :

- Prospection et sélection des sites appropriés pour la construction de centrales éoliennes et des parcs photovoltaïques selon les critères techniques, administratifs et économiques;
- Prise de contact et de rendez-vous avec les collectivités locales et propriétaires privés;
- Préparation et réalisation de toutes les présentations nécessaires : devant les maires et conseils municipaux, les Communautés de Communes, les services instructeurs, etc... ;
- Accompagnement du Responsable de projets sur le terrain et notamment lors des phases de :
  - Négociations et sécurisation du foncier par contrats avec les propriétaires et exploitants des parcelles;
  - Présentation des projets devant les interlocuteurs publics ou privés;
- Aide à l'amélioration et au déploiement d'outils de communication;

## Compétences requises

- Vous êtes en formation bac+2 à bac+3 avec un profil commercial. (BTS ou Licence Pro, formation commerciale, idéalement avec une spécialisation dans les domaines de la prospection ou de la promotion immobilière)
- Vous êtes familiarisé(e) et sensible aux thématiques de l'environnement, de la transition énergétique et particulièrement aux énergies renouvelables;
- Capacité organisationnelle importante;
- Capacités de communication écrite et orale;
- Détermination, adaptabilité, énergie, exigence, goût pour les challenges et les résultats;
- Maîtrise de l'outil informatique (Pack Office);
- Permis B indispensable (de plus d'un an)

## ▪ **Plus d'informations**

Localisation : Paris (75)

Rémunération : Rémunération légale en Contrat d'Apprentissage ou Contrat de Professionnalisation

Avantages : tickets restaurant / remboursement 100% abonnement transport en commun / indemnité kilométrique vélo / Mutuelle et Prévoyance prise en charge à 100%

Télétravail : une à deux jours par semaine

Des déplacements sont à prévoir sur le territoire métropolitain et en particulier dans la région Centre.

Candidatures (CV et lettre de motivation) à envoyer par e-mail : [recrutement@energiter.fr](mailto:recrutement@energiter.fr)

# Chargé de prospection territoriale éolien et photovoltaïques

CDI

## Présentation de l'entreprise

ENERGITER (anciennement Eurocape New Energy) est une société spécialisée dans le développement de parcs éoliens terrestres et de centrales photovoltaïques. Forte d'une expérience de dix ans dans la conception et la construction de projets éoliens.

Nous disposons aujourd'hui de l'ensemble des compétences techniques et moyens humains nécessaires à la réalisation de telles installations : développement et conception, financement, construction et exploitation. Notre entreprise repose sur ces 5 valeurs : L'engagement contre le réchauffement climatique, la cohésion d'équipe, l'audace, la qualité et l'innovation.

## Description du poste

Energiter recherche un/une chargé(e) de prospection, intégré(e) au sein de l'équipe développement de la société. Rattaché(e) au responsable de prospection, vous reprenez un portfolio de projets éoliens/photovoltaïques à différentes phases de développement et intervenez sur les missions suivantes dans le cadre de la prospection :

- Prospecter et identifier des nouveaux projets en cohérence avec la stratégie de l'entreprise
- Etude d'opportunités externes
- Constitution et développement d'un réseau local auprès des acteurs clés (propriétaires fonciers, collectivités, chambres consulaires...)
- Négociation avec les propriétaires et exploitants des parcelles et sécurisation du foncier
- Suivi des relations avec les collectivités territoriales et les parties prenantes locales tout au long de la vie du projet
- Analyse et suivi des enjeux et des concertations locales

## Compétences requises

- Formation type : Bac + 3 minimum (niveau Licence Pro, formation géomatique ou commercial du secteur agricole ou expérience significative dans les domaines de la prospection ou de la promotion immobilière)
- Vous avez au moins une expérience sur un poste similaire (prospection pour le développement de projets éoliens et/ou photovoltaïque, prospection foncière)
- Vous avez d'excellentes connaissances dans l'immobilier local et des territoires
- Vous avez de solides connaissances agricoles
- Vous êtes familiarisé(e) et sensible aux thématiques de l'environnement, de la transition énergétique et particulièrement aux énergies renouvelables
- Capacité organisationnelle importante
- Capacités de communication écrite et orale irréprochables, excellent relationnel
- Détermination, énergie, exigence, goût pour les challenges et les résultats
- Maîtrise de l'outil informatique (Pack Office et la connaissance d'un CRM tel que Salesforce est un plus)

## ▪ Plus d'informations

Type de contrat : CDI

Localisation : Montpellier (34)

Rémunération : variable selon l'expérience

Avantages : tickets restaurant / remboursement 100% abonnement transport en commun / indemnité kilométrique vélo / mutuelle prise en charge à 100%

Télétravail : deux jours par semaine

Des déplacements sont à prévoir sur le territoire métropolitain et en particulier dans la région Auvergne-Rhône-Alpes.  
(Permis B souhaité)

Candidatures (CV et lettre de motivation) à envoyer par e-mail : [recrutement@energiter.fr](mailto:recrutement@energiter.fr)

# Alternance - Chargé de prospection territoriale éolien et photovoltaïques

**12 mois**

## Présentation de l'entreprise

ENERGITER (anciennement Eurocape New Energy) est une société spécialisée dans le développement de parcs éoliens terrestres et de centrales photovoltaïques. Forte d'une expérience de dix ans dans la conception et la construction de projets éoliens.

Nous disposons aujourd'hui de l'ensemble des compétences techniques et moyens humains nécessaires à la réalisation de telles installations : développement et conception, financement, construction et exploitation. Notre entreprise repose sur ces 5 valeurs : L'engagement contre le réchauffement climatique, la cohésion d'équipe, l'audace, la qualité et l'innovation.

## Description du poste

ENERGITER recherche un alternant pour une durée de 12 mois, rattaché(e) au Responsable prospection éolien et photovoltaïque, vous intervenez sur les missions suivantes :

- Prospection et sélection des sites appropriés pour la construction de centrales éoliennes et des parcs photovoltaïques selon les critères techniques, administratifs et économiques;
- Prise de contact et de rendez-vous avec les collectivités locales et propriétaires privés;
- Préparation et réalisation de toutes les présentations nécessaires : devant les maires et conseils municipaux, les Communautés de Communes, les services instructeurs, etc... ;
- Accompagnement du Responsable de projets sur le terrain et notamment lors des phases de :
  - Négociations et sécurisation du foncier par contrats avec les propriétaires et exploitants des parcelles;
  - Présentation des projets devant les interlocuteurs publics ou privés;
- Aide à l'amélioration et au déploiement d'outils de communication;

## Compétences requises

- Vous êtes en formation bac+2 à bac+3 avec un profil commercial. (BTS ou Licence Pro, formation commerciale, idéalement avec une spécialisation dans les domaines de la prospection ou de la promotion immobilière)
- Vous êtes familiarisé(e) et sensible aux thématiques de l'environnement, de la transition énergétique et particulièrement aux énergies renouvelables;
- Capacité organisationnelle importante;
- Capacités de communication écrite et orale;
- Détermination, adaptabilité, énergie, exigence, goût pour les challenges et les résultats;
- Maîtrise de l'outil informatique (Pack Office);
- Permis B indispensable (de plus d'un an)

## ▪ **Plus d'informations**

Localisation : Montpellier (34)

Rémunération : Rémunération légale en Contrat d'Apprentissage ou Contrat de Professionnalisation

Avantages : tickets restaurant / remboursement 100% abonnement transport en commun / indemnité kilométrique vélo / Mutuelle et Prévoyance prise en charge à 100%

Télétravail : une à deux jours par semaine

Des déplacements sont à prévoir sur le territoire métropolitain et en particulier dans la région Auvergne-Rhône-Alpes.

Candidatures (CV et lettre de motivation) à envoyer par e-mail : [recrutement@energiter.fr](mailto:recrutement@energiter.fr)

# Chargé de prospection territoriale éolien et photovoltaïques

CDI

## Présentation de l'entreprise

ENERGITER (anciennement Eurocape New Energy) est une société spécialisée dans le développement de parcs éoliens terrestres et de centrales photovoltaïques. Forte d'une expérience de dix ans dans la conception et la construction de projets éoliens.

Nous disposons aujourd'hui de l'ensemble des compétences techniques et moyens humains nécessaires à la réalisation de telles installations : développement et conception, financement, construction et exploitation. Notre entreprise repose sur ces 5 valeurs : L'engagement contre le réchauffement climatique, la cohésion d'équipe, l'audace, la qualité et l'innovation.

## Description du poste

Energiter recherche un/une chargé(e) de prospection, intégré(e) au sein de l'équipe développement de la société. Rattaché(e) au responsable de prospection, vous reprenez un portfolio de projets éoliens/photovoltaïques à différentes phases de développement et intervenez sur les missions suivantes dans le cadre de la prospection :

- Prospecter et identifier des nouveaux projets en cohérence avec la stratégie de l'entreprise
- Etude d'opportunités externes
- Constitution et développement d'un réseau local auprès des acteurs clés (propriétaires fonciers, collectivités, chambres consulaires...)
- Négociation avec les propriétaires et exploitants des parcelles et sécurisation du foncier
- Suivi des relations avec les collectivités territoriales et les parties prenantes locales tout au long de la vie du projet
- Analyse et suivi des enjeux et des concertations locales

## Compétences requises

- Formation type : Bac + 3 minimum (niveau Licence Pro, formation géomatique ou commercial du secteur agricole ou expérience significative dans les domaines de la prospection ou de la promotion immobilière)
- Vous avez au moins une expérience sur un poste similaire (prospection pour le développement de projets éoliens et/ou photovoltaïque, prospection foncière)
- Vous avez d'excellentes connaissances dans l'immobilier local et des territoires
- Vous avez de solides connaissances agricoles
- Vous êtes familiarisé(e) et sensible aux thématiques de l'environnement, de la transition énergétique et particulièrement aux énergies renouvelables
- Capacité organisationnelle importante
- Capacités de communication écrite et orale irréprochables, excellent relationnel
- Détermination, énergie, exigence, goût pour les challenges et les résultats
- Maîtrise de l'outil informatique (Pack Office et la connaissance d'un CRM tel que Salesforce est un plus )

## ▪ Plus d'informations

Type de contrat : CDI

Localisation : Paris (75)

Rémunération : variable selon l'expérience

Avantages : tickets restaurant / remboursement 100% abonnement transport en commun / indemnité kilométrique vélo / mutuelle prise en charge à 100%

Télétravail : deux jours par semaine

Des déplacements sont à prévoir sur le territoire métropolitain et en particulier dans la région Nouvelle Aquitaine.  
(Permis B souhaité)

Candidatures (CV et lettre de motivation) à envoyer par e-mail : [recrutement@energiter.fr](mailto:recrutement@energiter.fr)

# Chargé de prospection territoriale éolien et photovoltaïques

CDI

## Présentation de l'entreprise

ENERGITER (anciennement Eurocape New Energy) est une société spécialisée dans le développement de parcs éoliens terrestres et de centrales photovoltaïques. Forte d'une expérience de dix ans dans la conception et la construction de projets éoliens.

Nous disposons aujourd'hui de l'ensemble des compétences techniques et moyens humains nécessaires à la réalisation de telles installations : développement et conception, financement, construction et exploitation. Notre entreprise repose sur ces 5 valeurs : L'engagement contre le réchauffement climatique, la cohésion d'équipe, l'audace, la qualité et l'innovation.

## Description du poste

Energiter recherche un/une chargé(e) de prospection, intégré(e) au sein de l'équipe développement de la société. Rattaché(e) au responsable de prospection, vous reprenez un portfolio de projets éoliens/photovoltaïques à différentes phases de développement et intervenez sur les missions suivantes dans le cadre de la prospection :

- Prospecter et identifier des nouveaux projets en cohérence avec la stratégie de l'entreprise
- Etude d'opportunités externes
- Constitution et développement d'un réseau local auprès des acteurs clés (propriétaires fonciers, collectivités, chambres consulaires...)
- Négociation avec les propriétaires et exploitants des parcelles et sécurisation du foncier
- Suivi des relations avec les collectivités territoriales et les parties prenantes locales tout au long de la vie du projet
- Analyse et suivi des enjeux et des concertations locales

## Compétences requises

- Formation type : Bac + 3 minimum (niveau Licence Pro, formation géomatique ou commercial du secteur agricole ou expérience significative dans les domaines de la prospection ou de la promotion immobilière)
- Vous avez au moins 5 ans d'expérience sur des postes similaires (prospection pour le développement de projets éoliens et/ou photovoltaïque, prospection foncière)
- Vous avez d'excellentes connaissances dans l'immobilier local et des territoires
- Vous avez de solides connaissances agricoles
- Vous êtes familiarisé(e) et sensible aux thématiques de l'environnement, de la transition énergétique et particulièrement aux énergies renouvelables
- Capacité organisationnelle importante
- Capacités de communication écrite et orale irréprochables, excellent relationnel
- Détermination, énergie, exigence, goût pour les challenges et les résultats
- Maîtrise de l'outil informatique (Pack Office et la connaissance d'un CRM tel que Salesforce est un plus)

## ▪ Plus d'informations

Type de contrat : CDI

Localisation : Bordeaux (33) et sa région

Rémunération : variable selon l'expérience

Avantages : tickets restaurant / remboursement 100% abonnement transport en commun / indemnité kilométrique vélo / mutuelle et prévoyance prise en charge à 100%

Télétravail : 100% télétravail

Des déplacements sont à prévoir sur le territoire métropolitain et en particulier dans la région Nouvelle Aquitaine.  
(Permis B souhaité)

Candidatures (CV et lettre de motivation) à envoyer par e-mail : [recrutement@energiter.fr](mailto:recrutement@energiter.fr)

# Business Developer ENR

## CDI

### Présentation de l'entreprise

Forte d'une expérience de dix ans dans les énergies renouvelables, ENERGITER (anciennement Eurocape New Energy), est une société spécialisée dans le développement de parcs éoliens terrestres et de centrales photovoltaïques.

Notre entreprise dispose des moyens humains et des compétences techniques et financières permettant de maîtriser l'ensemble de la chaîne de valeur des projets : développement, conception, financement, construction et exploitation.

ENERGITER repose sur 5 valeurs : l'engagement contre le réchauffement climatique, la cohésion d'équipe, l'audace, la qualité et l'innovation.

### Description du poste

ENERGITER recherche un/une Business Developer, vous intervenez sur les missions suivantes :

- Business development, apports de projets photovoltaïques et éoliens et construction de partenariats en local.
- Sourcer, identifier, analyser et accompagner la sélection d'opportunités d'investissement.
- Apport d'opportunités, études et offres dans le cadre d'acquisition de portfolios de projets.
- Pilotage des partenaires externes déjà existants.
- Développer et piloter la mise en place de partenariats locaux, avec les industriels et les acteurs du territoire.
- Identifier, proposer et positionner ENERGITER sur les AMI et participer aux réponses d'appel d'offre PV et éolien.
- Mener des analyses de marché et de positionnement de nos concurrents.
- Apporter son expertise aux équipes notamment pour la prospection et le Photovoltaïque / agri PV. Accompagnement de la stratégie en train d'être mise en place sur le PV et l'agri, typologie de sites, suivi des KPIs.

### Compétences requises

- Vous bénéficiez d'une expérience de 5 ans minimum en Business development dans le secteur des ENR ou entre 8-10 ans sur un autre secteur.
- Vous êtes familiarisé(e) et sensible aux thématiques de l'environnement, de la transition énergétique et particulièrement aux énergies renouvelables.
- De part votre expérience, vous bénéficiez d'un réseau très actif.
- Vous êtes mobile (France Métropolitaine).
- Vous avez une bonne capacité d'analyse et vous êtes particulièrement rigoureux.

- Capacité organisationnelle importante.
- Capacités de communication écrite et orale.
- Détermination, adaptabilité, énergie, exigence, goût pour les challenges et les résultats.
- Maîtrise de l'outil informatique.
- Anglais requis.

## **Plus d'informations**

Localisation : Paris (75) ou Montpellier (34)

Rémunération : en fonction de l'expérience

Avantages : tickets restaurant / remboursement 100% abonnement transport en commun / indemnité kilométrique vélo / mutuelle (prise en charge 100% par l'employeur)

Télétravail : possibilité de 2 jours de télétravail.

**Candidatures (CV et lettre de motivation) à envoyer par e-mail : [recrutement@energiter.fr](mailto:recrutement@energiter.fr)**